

Estado de Resultados

El estado de resultados permite presentar ventas, costos fijos y variables (entre otros) de manera ordenada para el cálculo de las utilidades de una operación en un período determinado.



Costeo Directo y Absorbente

El costeo directo permite incluir a los costos fijos como parte del período informado, mientras que el costeo absorbente distribuye todos los costos en cada una de las unidades que se producen.

Es posible que estos métodos entreguen resultados diferentes si la producción del período es vendida de manera parcial.

Estado de Resultados (Costeo Directo)	
Operación	Ítem
	Ventas
-	Costos Variables
=	Margen de contribución (utilidad marginal)
-	Costos fijos y gastos variables
=	Utilidad en operaciones

$$Pto\ de\ eq = \frac{Costos\ fijos\ totales}{Coef\ margin\ de\ contribución}$$

Margen de Contribución

Es también conocido como utilidad marginal y corresponde, en el costeo directo, a la diferencia entre ventas y costos variables. Hay que recordar que en otros métodos de costeo, como el absorbente, se calcula directamente la utilidad bruta, que corresponde a ventas y costos y gastos fijos y variables. Para el cálculo del punto de equilibrio se requiere la diferencia solo con costos variables.

Para la toma de decisiones lo fundamental, tanto en contabilidad como en otras áreas, es la información con la que se cuente.

Punto de Equilibrio

Corresponde al valor umbral o límite para el cual las ventas son suficientes para igual los costos totales, es decir, utilidades nulas. Es posible observar el punto de equilibrio donde se interceptan las curvas de costos totales y ventas, para un gráfico costos vs volumen producido.

Utilidades

Las utilidades de una empresa u organización se pueden calcular al restar todos los costos y gastos de las ventas producidas en un período. Determina el éxito o fracaso de una operación.

